



Sede: Academia Gen 21
Projecto Criar Outra Escola
Urbanização do Pimentão, lote 5 c/v
8500 Portimão

PROPOSTA

FORMAÇÃO PARA ANA VIEIRA (MARY KAY)

CURSO “VENDER COM SUCESSO!”

“Um cliente, antes de ser um cliente, é uma pessoa.

Em todo o mundo todas as pessoas têm algo em comum: querem sentir-se importantes, ou seja, valorizadas, reconhecidas, aceites, ...!

A principal prioridade de um vendedor não deverá ser o lucro mas sim a construção de um relacionamento empático com cada um dos seus clientes, satisfazendo e respeitando-os nas suas necessidades e motivações. Mas, como é que na prática, se constroem este tipo de relacionamentos? Que conhecimentos, capacidades ou qualidades um vendedor necessita adquirir ou desenvolver para cumprir com esta grande finalidade?

Nesta formação, fundamentalmente de carácter prático, cada formando terá a oportunidade de viver e experienciar situações reais e, assim, adquirir um conjunto de “ferramentas” fundamentais para construir relacionamentos empáticos com os seus clientes.”

Arlindo Martins

Tipo de formação: CURSO

Temas:

- Vender com sucesso
- Construção de relacionamentos empáticos
- Como construir a auto confiança

Data: 12 de Junho de 2010

Duração: 6 horas.

Horário previsto: 10h00 às 13h00 e das 14h30 às 17h30.

Publico alvo: vendedoras de partilha de oportunidades Mary Kay

Local: Portimão

Portimão, 1 Abril de 2010

Arlindo Martins